

Wir sind ein Unternehmen, das sich auf das Gebiet des Yachtservices sowie auf die Gestaltung von Innenräumen mit besonderem Anspruch spezialisiert hat. Als Full-Service-Dienstleister übernehmen wir neben dem Innenausbau von Yachten auch Reparatur, Wartung und Instandhaltung der Ausstattung und Einbauelemente. Darüber hinaus bieten wir Maßanfertigungen und individuelle Lösungen für den Innenausbau von Privat- und Gewerbeimmobilien an.

Unsere innenarchitektonische Leistung wird gemäß der HOAI- Leistungsphasen angeboten. Die Leistungsphasen zur Vergabe erfolgen über unser internes Handwerker-Netzwerk.

## Vertrieb für den Standort Hamburg (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

Von der Einzel- bis zur Projektanfrage gehören Bauträger, Architekten, Immobiliengesellschaften, Verwaltungen und Privatpersonen zu Ihren Kunden. Sie akquirieren, beraten und betreuen unsere Kunden höchstprofessionell. Dabei überzeugen Sie mit exzellenter Kommunikationsfähigkeit und professionellem Auftreten.

Weiterhin sind Sie für Folgendes zuständig:

- Sie sind zuverlässiger Ansprechpartner für Ihre Kunden
- Sie beraten und begeistern Interessenten und Kunden in den Phasen der Projektakquise, -planung und -durchführung
- Sie erstellen kundenspezifische Lösungen aus Ausschreibungsunterlagen und sind verbindlicher Ansprechpartner
- Sie tragen Verantwortung für alle im Verkauf üblichen und notwendigen, kaufmännischen Tätigkeiten
- Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung
- Sie verhandeln mit Kunden ebenso wie mit Lieferanten
- Sie erstellen Kalkulationsgrundlagen und erarbeiten Ausführungsalternativen in Absprache mit Architekten, Fachplanern, Ausführungsbetrieben und Lieferanten
- Sie sind erster Ansprechpartner bei Beanstandungen
- Sie begleiten die Abnahme der Leistungen vor Ort

### Ihr Profil

Sie verfügen über Berufserfahrung in Akquisition, Verkauf und Beratung im Tätigkeitsbereich der KREMA- Group. Eine abgeschlossenes Innen-/ Architektur- oder Bauingenieurstudium und/oder eine kaufmännische Ausbildung ist obligatorisch.

Weiterhin zeichnen Sie folgende Eigenschaften aus:

- Die Gewinnung neuer Kunden ist Ihnen ein Bedürfnis
- Sie arbeiten stets im Interesse Ihrer Kunden und handeln dabei auch kaufmännisch verantwortlich
- Sie sind ein hervorragender Netzwerker und können idealerweise bereits auf ein vorhandenes Netzwerk zurückgreifen
- Ein hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit gepaart mit Durchsetzungsvermögen
- Teamorientierte Zusammenarbeit mit beteiligten Unternehmensbereichen ist für Sie selbstverständlich
- Flexibilität, Zuverlässigkeit und Lernbereitschaft setzen wir voraus
- Sie besitzen gute PC-Anwenderkenntnisse
- Sie verfügen über VOB-Kenntnisse
- Sie besitzen einen Führerschein

### KREMA Yachtservice & Interior Design GmbH bietet Ihnen

- Ein attraktives Festgehalt – später ist ein leistungsorientierter Anteil möglich
- Eine ausgeglichene Work-Life-Balance ist uns wichtig, daher sind Ihre Arbeitszeiten flexibel und Homeoffice möglich
- Eine Tätigkeit in einem äußerst spannenden Umfeld
- Regelmäßige Teilnahme an Schulungen und Weiterbildungen

### Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins nur als PDF-Datei an: [jobs@krema-group.com](mailto:jobs@krema-group.com)

Der diskrete Umgang mit Ihren Daten ist selbstverständlich. Sperrvermerke werden beachtet.

Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir im Grundsatz keine Vorstellungskosten übernehmen.

Hinweise zum Datenschutz: Mit verschiedenen technischen und organisatorischen Vorkehrungen schützen wir Ihre Daten. Wir versichern Ihnen, dass Ihre Angaben vertraulich behandelt werden. Die hier eingegebenen Daten werden ausschließlich zum Zweck der Kandidatenauswahl verarbeitet und genutzt – danach vernichtet bzw. gelöscht.

### KREMA Yachtservice & Interior Design GmbH

Grevenweg 89, 20537 Hamburg

Tel. 040 - 60 77 67 10 • AG Hamburg HRB 148701

[info@krema-group.com](mailto:info@krema-group.com) • [www.krema-group.com](http://www.krema-group.com)

